

¡Únete al líder!
Descubre nuestro
innovador modelo de
Franquicia





Es tu **momento**

Si tienes ilusión por emprender y transformar tu vida.

Si quieres ser parte de un proyecto sólido en un sector esencial.

Si quieres hacerlo con el respaldo de un gran grupo empresarial.

Tenemos una propuesta para ayudarte a conseguirlo.

KREKO, primer modelo de franquicias para tiendas de barrio, permitiendo a los negocios tradicionales operar como cadenas gracias a nuestros procesos, tecnología y alianzas.

Opera tu negocio y crece tus ventas manteniendo tu esencia como emprendedor y ayudando a tu comunidad.

Es tu futuro, ¡constrúyelo con nosotros!

Buscamos emprendedores

KREKO atrae clientes.

Un modelo que permite fidelizar a los clientes por medio de tecnología, surtido único y servicio al cliente.

Tiendas más atractivas,

orientadas a las actuales pautas de consumo. Establecimientos más amplios, luminosos y funcionales que mejoran la experiencia de compra de nuestros clientes.



Surtido mejorado

y negociaciones con los principales fabricantes. Desarrollamos nuevas categorías de consumo para incrementar tus ventas.

Operativa sencilla

Y eficiente facilitando que solo inviertas tu tiempo en **mejorar la atención a tus clientes**. Kreko se encarga de todo lo demás generándote ahorro y mejores negociaciones.

Diferencias que dan velocidad y rentabilidad

TIENDAS	 TIENDA TRADICIONAL	 KREKO
Margen	18%	23%
Tiempo Negociación Proveedores	+6 meses	Inmediato
Numero de Categorías	8	12
Rentabilidad	1-2 años 20% quiebran	3-4 meses
Comunidad		✓
Credito capital de trabajo		✓

Acelerando la rentabilidad y garantizando la supervivencia del negocio

Un modelo que se diferencia en el mercado y potencializa su operativa gracias al uso de tecnología y efecto red

Modelo Emprendedor y único en el sector

Kreko te ayuda a que tu primer negocio sea todo un éxito aportando conocimientos, red de contactos y tecnología para operar tu tienda..

¿Quieres **abriri una tienda?**

INVERSIÓN

Costo promedio de Tienda: \$40.000.000.

No es necesaria inversión en equipamiento ni nada adicional: Se inicia con la tienda 100% lista.

Existe la opción de alquilar los equipos para operar y pagar en plazos

SIMPLICIDAD Y CLARIDAD

Pago por venta: 2% sobre la venta

Margen comercial garantizado.

Tecnología, acompañamiento y negociaciones incluidas.

Servicio Integral de acompañamiento al franquiciado

Un gran equipo de profesionales especializados acompañan a los franquiciados en este nuevo camino.



Preparación

- » Asesoramiento directo del promotor de franquicias
- » Asignación de tienda en la zona seleccionada
- » Estudio de plan de negocio

Firma de contrato

- » Formación del franquiciado y su equipo



Apertura

- » Entrega de la tienda lista para operar
- » Acompañamiento de equipos especializados durante las primeras semanas



Gestión

- » Asesoramiento y acompañamiento constante
- » Formación continua en la gestión operativa y económica de tienda



Optimización

- » Asesoramiento en la gestión económica del negocio
- » Apoyo en optimización de ratios de gestión

Plan de crecimiento del franquiciado

Un camino que compartimos juntos y que ya hemos recorrido por más de 5 años

Así se vera tu tienda y su rentabilidad

💰 INVERSIÓN INICIAL:

INVERSIÓN TOTAL ESTIMADA: \$40.000.000 COP

📈 VENTAS Y RENTABILIDAD MENSUAL:

VENTAS PROMEDIO: \$30.000.000 COP (MES 4)

MARGEN BRUTO (20%): \$6.000.000 COP

ROYALTY KREKO (2%): -\$600.000 COP

MARGEN NETO APROX.: \$5.400.000 COP

GASTOS DEL NEGOCIO APROX: \$3.400.000 COP

GANANCIA:

\$2.000.000 COP - \$2.500.000 COP

Y RECUERDA A MEDIDA QUE TU NEGOCIO VENDE MÁS
EL VALOR DE **TU INVERSIÓN CRECE**, YA QUE UNA
TIENDA QUE VENDA 50MM PUEDE VALER MÁS DE
70MM EN EL MERCADO



Creando comunidades para emprendedores

Kreko impulsa un impacto social tangible en las comunidades: democratizamos el acceso financiero y digital, empoderamos a emprendedores locales con capital y datos, generamos empleo formal con capacitación continua y dignificamos la experiencia de compra en los barrios más vulnerables

01

INCLUSIÓN FINANCIERA Y REDUCCIÓN DE LA BRECHA DIGITAL

acceso a pagos, ahorro y herramientas tecnológicas para todos.

02

EMPODERAMIENTO DE EMPRENDEDORES LOCALES

apoyo a tenderos y franquiciados con capital, data y procesos para crecer.

03

FORMACIÓN Y EMPLEO DIGNO

capacitación continua y generación de trabajo formal en comunidades vulnerables.

04

CONSUMO DIGNO Y ACCESIBLE

mejorar la experiencia de compra en barrios de bajos ingresos con precios justos y oferta de calidad.

Ellos ya tienen su **tienda**



Juan: "En Kreko tenemos un futuro donde crecer y desarrollarnos como emprendedores. Yo empecé como empleado y hoy tengo mi tienda propia."

Bogotá



PAOLA: "Kreko me ha dado la oportunidad de emprender y trabajar en lo que me gusta, atendiendo y cuidando a mis clientes. Tengo una estabilidad económica y psicológica y me siento orgullosa de formar parte de esta marca."

PuenteAranda



Janjercy: "Desde que en 2022 empecé como franquiciado, Kreko me ha ofrecido la formación y apoyo necesarios para que mi negocio funcione y sea rentable. Hoy sigo aprendiendo y consiguiendo nuevos retos a diario. Agradezco el soporte y dedicación de todo el equipo y animo a emprender con Kreko." **Primero de Mayo**

¡Da el **salto!**

Buscamos **emprendedores** para abrir nuevas franquicias en el territorio

- ✓ Con ilusión
- ✓ Con o sin experiencia en tiendas
- ✓ Conocedor de la zona y su entorno
- ✓ Orienta a servir al cliente
- ✓ Comparte nuestra filosofía

Emprende en un servicio esencial, que crea empleo y dinamiza tu comunidad

Únete a KREKO y
Emprende en
equipo

